



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Online-Seminarkalender 2024

Februar

Altersteilzeit und Zeitwertkonten

■ 01.02.2024

Worin unterscheiden sich die beiden Modelle „Altersteilzeit“ und „Zeitwertkonten“. Wie setze ich die beiden Instrumente am besten ein und wie kann ich sie auch kombinieren. In diesem Webinar werden diese beiden Instrumente der bezahlten Zeit miteinander verglichen und die Vorzüge des jeweiligen Modells beleuchtet.

Rechtsprechung in der privaten Sachversicherung

■ 13.02.2024

Das Seminar befasst sich mit der Rechtsprechung zu aktuellen Fällen z. B. in der Hausrat- oder Unfallversicherung und vermittelt den Teilnehmenden neue Erkenntnisse, durch die sie ihre Kunden bestmöglich beraten können.

Risikoerfassung / Beweishilfen vor Schadeneintritt bei Privatkunden

■ 13.02.2024

Die Entscheidung für eine Versicherung kann schnell gefällt werden, doch was passiert im Schadensfall? Das Seminar zeigt den Teilnehmern, wie Schadenfälle schnell abgewickelt werden und welchen Service sie ihrem Kunden anbieten können.

Fokus: GGF-Versorgung

■ 14.02.2024

Die Hürden für die steuerliche Anerkennung von GGF-Versorgungszusagen sind hoch. Immer wieder gibt es neue Entwicklungen, die es in der Praxis zu beachten gilt. In der Webinar-Reihe werden Sie über neue Rechtsprechung, Verlautbarungen der Finanzverwaltung sowie aktuelle Erfahrungen aus der Praxis informiert.

Einstieg in die Umwelthaftpflichtversicherung und Umweltschadenversicherung

■ 14.02.2024

Warum ist gerade heute eine Umwelthaftpflichtversicherung und eine Umweltschadenversicherung so wichtig für Gewerbetunden? Das Umweltrisiko ist ein bedeutender Risikofaktor für Unternehmen. Selbst die kleinsten Zwischenfälle können schnell weitreichende existenzielle Folgen erlangen. Lernen Sie in diesem Seminar den Versicherungsbedarf Ihrer Kund:innen und Verkaufsargumente im Bereich der Umwelthaftpflicht- und Umweltschadenversicherung kennen. Sie werden systematisch und prägnant über die relevanten Haftungsnormen sowie den Versicherungsschutz informiert. Dies wird Ihnen kurzweilig auch anhand von Fallbeispielen dargelegt.

Aktuelle Rechtsprechung in der Haftpflichtversicherung

■ 20.02.2024

Das Seminar vermittelt wertvolles Wissen rund um die aktuelle Rechtsprechung und ermöglicht es den Teilnehmern, ihre Kunden bestmöglich zu beraten und auf eventuell entstehende Deckungslücken aufmerksam machen zu können.

Nachhaltige (grüne) Kompositversicherungen

■ 29.02.2024

„Grüne Produkte“ erfreuen sich vor allem im Bereich der Vorsorge auf immer größerer Beliebtheit. Doch wie sieht es im Bereich der Kompositversicherungen aus? Welche Produkte sind hier auf dem Markt, worauf sollte dabei geachtet werden und wie können Sachversicherungen und Haftpflichtversicherungen überhaupt grün sein? Antworten auf diese und viele weitere Fragen erhalten Sie in diesem Online-Seminar, das Sie mit den wichtigen Informationen rund um dieses aktuelle Thema ausstattet und es Ihnen so ermöglicht, Ihre Kunden künftig noch besser zu beraten.

Nachhaltigkeit im Versicherungs- und Finanzbetrieb

■ 29.02.2024

Nachhaltigkeit ist in aller Munde. Auch der Versicherungs- und Finanzbetrieb ist hiervon betroffen. Dies bedeutet, dass auch Sie damit umgehen müssen! Was bedeutet dies für Sie in Ihren Kundengesprächen? Wie können Sie das Thema Nachhaltigkeit im Kompositbereich in Ihre Beratung integrieren? Ist dies ein schweres Unterfangen? Nein! Sie müssen nur erkennen, an welchen Stellen die Kompositversicherungen von der Thematik Nachhaltigkeit betroffen werden. Sie werden erkennen, in welchen Bereichen dies der Fall ist und wie Sie dies Wissen bei Ihren Kunden aktiv einbringen können. Nachhaltige Kompositversicherungen, vom Beratungsgespräch bis hin zu einem nachhaltigen Schadensmanagement!

März

Mit dem Kfz-Geschäft zum Gesamtmandat

■ 01.03.2024

In Zeiten des zunehmenden Wettbewerbs- und Kostendrucks bekommen Sie in diesem Seminar wertvolle Ansätze, um als Berater in Kundengesprächen gekonnt vom klassischen Türöffner „Kfz“ auf andere Versicherungssparten überleiten zu können. Basierend auf Fällen aus der Praxis erhalten Sie einen Überblick vom Kfz-Geschäft zu interessanten Cross-Selling-Impulsen. Bauen Sie mit den vermittelten fachlichen Hintergrundinformationen Ihren Wissens- und vor allem Wettbewerbsvorsprung weiter aus. Kommen Sie mit uns auf eine kurzweilige Reise und tauchen Sie ein in die Welt des Kfz-Geschäfts hin zu den gewerblichen Kompositversicherungen.

Grundlagen Steuern in der Versicherungsvermittlung

■ 04.03.2024

Ein solides Verständnis des deutschen Steuerrechts ist für die tägliche Arbeit von Allfinanzdienstleistern und Innendienstkräften wesentlich. Das Seminar gewährt den Teilnehmenden einen Einblick in die wichtigsten steuerlichen Themen.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Babyboomer und der Vorruchstand

📅 07.03.2024

Welche Möglichkeiten haben Unternehmen, die Personengruppe der Babyboomer beim vorzeitigen Ausstieg aus dem Berufsleben zu unterstützen? Wo liegen die Unterschiede zwischen Altersteilzeit und Wertguthaben nach SGB IV? Wie kann eine Teilrente einbezogen werden und was bringen die jeweiligen Modelle dem Unternehmen? In 60 Minuten erhalten Sie eine Übersicht, um den jeweils passenden Weg einzuschlagen.

Die Veranstalterhaftpflichtversicherung

📅 14.03.2024

Ob für den privaten oder gewerblichen Bereich: Das Seminar behandelt die Notwendigkeit von Veranstaltungshaftpflichtversicherungen – auch bei kleineren Firmen-, Vereins- oder Privatfeiern.

Haftung und Deckung bei Drohnenbesitz – neue Regelungen ab 2021

📅 15.03.2024

Bei der Anschaffung von Drohnen gibt es eine Vielzahl an Auflagen und Gesetzen zu beachten. Das Seminar vermittelt das Basiswissen rund um Vorschriften und Absicherungsmöglichkeiten für Privatpersonen und Gewerbetreibende.

Abfindung von Versorgungsanwartschaften

📅 15.03.2024

Die Abfindung von Versorgungsanwartschaften ist ein Bedürfnis vieler Arbeitgeber. Welche rechtlichen Möglichkeiten eröffnet das Gesetz bzw. welche Grenzen zieht das Gesetz (§ 3 BetrAVG). Ein Schwerpunkt ist die praktische Umsetzung der Abfindung von Versorgungsanwartschaften. Unter anderem wird darauf eingegangen, wie konkret bestimmt wird, ob eine sogenannte „Bagatell-Anwartschaft“ vorliegt.

Produkthaftpflichtversicherung kurz und knapp erläutert

📅 18.03.2024

Eine knappe und präzise Vorstellung der Produkthaftpflichtversicherung: Das ist das Ziel dieses Online-Seminars, dass den Teilnehmenden die wichtigsten Aspekte vermittelt und Antworten auf oft gestellte Fragen liefert.

Zielgruppe Regenerative und erneuerbare Energien

📅 19.03.2024

Die Energiewende ist politisch entschieden, die Anzahl der Anlagen mit erneuerbaren Energien wird auch in den kommenden Jahren zunehmen. Der Betrieb solcher Anlagen stellt besondere Ansprüche an den Betreiber und ist oftmals mit einem hohen finanziellen Risiko verbunden. Je nach Anlagenart bietet der Markt entsprechende Produktlösungen. In diesem Online-Seminar erhalten Sie einen Überblick zur Beratung dieser speziellen Zielgruppe. Dabei dürfen auch Trends wie Elektromobilität und die Besonderheit ebenso wenig fehlen wie die Besonderheiten rund um Photovoltaik- und Biogasanlagen.

Ganzheitliche Versicherungsberatung in Anlehnung an ISO 31000

📅 19.03.2024

Jedes Unternehmen ist unvermeidlich einer Vielzahl unterschiedlicher Risiken ausgesetzt. Ziel eines Riskmanagements ist, diese Risiken unternehmensspezifisch zu identifizieren, analysieren und zu bewerten. Erkannte und beurteilte Risiken sollen im Anschluss nach Möglichkeit vermieden, reduziert oder übertragen werden. In diesem Seminar lernen Sie den Riskmanagementprozess nach ISO 31000 kennen. Ausgehend von Fallbeispielen erhalten Sie zahlreiche Tipps und Tricks, wie Sie Ihre Beratungsnachhaltung optimieren und mit dem Riskmanagementansatz optimieren können.

Zeitwertkonten und Frauen

📅 28.03.2024

Frauen beschäftigen sich statistisch mehr als ihre männlichen Kollegen mit der Lebensarbeitszeit. Viele Frauen haben zudem die Herausforderung, Auszeiten zu meistern. Des Weiteren existiert noch immer ein Ungleichgewicht bei der Bezahlung und damit auch bei den Rentenansprüchen. Weshalb moderne Vorsorge mit Zeitwertkonten gerade Frauen einen besonderen Mehrwert bietet, werden wir in 60 Minuten mit einem Spot beleuchten.

April

Betriebsunterbrechungsversicherungen - Wieso, weshalb, warum?

📅 02.04.2024

Die grundsätzlichen Unterschiede von Betriebsunterbrechungsversicherungen für Firmen sind Gegenstand dieses Seminars, das einen Überblick über die kleine, mittlere und große Betriebsunterbrechungsversicherung, sowie weitere Sonderformen vermittelt. Auch wird erläutert, warum Betriebsunterbrechungsversicherungen für alle Unternehmen sinnvoll sind.

Beratungsansätze Zielgruppe Unternehmensleiter und Entscheider

📅 04.04.2024

In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden. Darüber hinaus erhalten Sie einen vertrieblischen Ansatz, wie Sie Elemente des Riskmanagements nach ISO 31000 in Ihre Beratungspraxis integrieren können.

Beratungsansätze Zielgruppe gehobenes Gewerbe und Industrie

📅 04.04.2024

In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden. Darüber hinaus erhalten Sie einen vertrieblischen Ansatz, wie Sie Elemente des Riskmanagements nach ISO 31000 in Ihre Beratungspraxis integrieren können.

Wissenswertes der Haus- und Grundbesitzerhaftpflicht

📅 09.04.2024

Umfassendes Wissen rund um die Klientel der Immobilienbesitzer in Deutschland: Dieses Seminar vermittelt den Teilnehmenden die wichtigsten Kenntnisse zur richtigen Absicherung und haftungssicheren Beratung dieser wichtigen Zielgruppe.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



D&O-Versicherung

11.04.2024

Aktuell bieten mehr als 40 Versicherer Directors-and-Officers-Polices (D&O) zu unterschiedlichen Bedingungen an. Das Seminar vermittelt einen Überblick über die Grundstruktur und die wichtigsten Deckungsinhalte.

Haftpflichtversicherung für Vereine

15.04.2024

Die Grundlagen der notwendigen Haftpflichtversicherungen für Vereine stehen im Fokus dieses Seminars, das einen Überblick über die Vereins- und Veranstaltungshaftpflichtversicherung, sowie die Vertrauensschaden- und Rechtsschutzversicherung bietet.

Risikoerfassung von Betriebshaftpflichtversicherungen

15.04.2024

Das Seminar zeigt den Teilnehmern, wie sie alle relevanten Daten für ein passendes Angebot einer allumfassenden Betriebshaftpflichtversicherung gleich im ersten Termin erfassen und dabei frühzeitig Deckungslücken und besondere Risiken erkennen.

Gründung eines Maklerunternehmens für Versicherungsvermittlung

17.04.2024

Der Weg in die freie Vermittlung sollte wohl überlegt und gut vorbereitet eingeschlagen werden. Das Seminar liefert den Teilnehmenden einen Wegweiser von der Beendigung des Agenturvertrages, bis hin zur Registrierung als Makler:in.

Wechselwirkung der bAV in Bezug auf die Grundrente

17.04.2024

Die Grundrente wurde eingeführt, um eine Erhöhung von Renten bei Personen mit mittleren und unteren Gehältern zu gewährleisten und somit eine Mindestsicherung gewährleisten. Die bAV hat bekanntermaßen auch das Ziel das Rentenniveau zu steigern. In welcher Wechselwirkung stehen jedoch die bAV und die Grundrente zueinander und welche Auswirkungen kann es positiv wie negativ in diesem speziellen Fall geben? Aber auch sonst gibt es allgemeine Wechselwirkungen mit und durch eine bAV, welche in diesem Online-Seminar besprochen werden.

Bauherren richtig absichern

24.04.2024

Für Bauherren empfiehlt sich der Abschluss einer Vielzahl von Versicherungen. Das Seminar vermittelt den Teilnehmern wertvolle Kenntnisse rund um Versicherungen wie Rohbau-, Bauleistungs- oder Bauhelfer-Unfallversicherungen.

Private und gewerbliche Kfz-Versicherung

25.04.2024

Ein Überblick über das ganze Spektrum der Kfz-Versicherungen: Dieses Seminar vermittelt den Teilnehmern umfassende Kenntnisse über das einfache Haftpflicht- und Kaskogeschäft hinaus: Neben vielen spannenden Sonderthemen geht es dabei auch auf die aktuellen Trends im Kfz-Geschäft ein und zeigt, wie aus dem Einstiegs-geschäft Kfz-Versicherung gute und belastbare Kundenbeziehungen entstehen können.

Auslagerung von Versorgungszusagen aus arbeitsrechtlicher Sicht

25.04.2024

Das Online-Seminar befasst sich mit der Frage, welche Möglichkeiten hinsichtlich der Auslagerung von Versorgungszusagen bestehen und welche Aspekte hierbei aus arbeitsrechtlicher Sicht zu beachten sind. Beispielfhaft wird ein Blick auf die Rechtsgrundlagen, das Thema Arbeitsvertrag und die Thematik der Betriebsvereinbarungen geworfen. Des Weiteren wird Ihnen ein Leitfaden hinsichtlich der aus arbeitsrechtlicher Sicht zu beachtenden Aspekte vorgestellt. Die gesamte Veranstaltung wird anhand praktischer Fälle erläutert.

Fallstricke beim Wechsel der Haftpflichtversicherung

29.04.2024

Das Seminar befasst sich mit dem Wechsel einer bestehenden zu einer neuen Haftpflichtversicherung und beleuchtet den Aspekt der Nachhaftung dabei ebenso, wie die Thematik der vorvertraglichen Umsätze.

Einstieg in die gewerbliche Haftpflichtversicherung

29.04.2024

Wie sieht eine optimale Haftpflichtversicherung im gewerblichen Bereich aus, und welche Grundbegriffe sollten dabei immer geläufig sein? Das Seminar zeigt den Teilnehmern, wie sie Gewerbetreibende mit der richtigen Haftpflichtversicherung versorgen.

Mai

Sabbatical – wie?

02.05.2024

Auszeiten während des Berufslebens werden immer mehr zum „must have“ der Personalpolitik, gerade im Mittelstand. Doch meist werden diese Modelle rechtsunsicher und unattraktiv mit viel Aufwand umgesetzt. Statt unbezahltem Urlaub oder Wegfall des Sozialversicherungsschutz muss es das Ziel sein, die Beschäftigung auch während des Sabbaticals zu erhalten und die Menschen auch während dieser Zeit bezahlt zu begleiten.

Einführung in die Symptomatik des Sozialgesetzbuches

03.05.2024

Wer sich für die Aufgabe eines Rentenberaters bzw. einer Rentenberaterin interessiert, sollte gut vorbereitet in die Sachkunde-Lehrgänge starten können. Dazu gehört aber, sich schon im Vorfeld einen Überblick über das umfangreiche Sozialversicherungsrecht mit dem Schwerpunkt „gesetzliche Rentenversicherung“ zu machen. Im Wesentlichen geht es darum, die Wechselwirkungen zwischen den fachlich bedeutsamen Büchern des SGB zu kennen und zu verstehen. Mit diesem Online-Seminar erhalten Sie einen generellen Überblick über die Zusammenhänge sozialrechtlicher Vorschriften zu den Schwerpunkten Antragstellung, Anspruchsvoraussetzungen und Leistungserbringung.

Aktien- und Rentenfonds in der Vorsorge-/Investmentberatung

06.05.2024

Rund um die Thematik der offenen Investmentvermögen vermittelt das Seminar die wichtigsten Kenntnisse zu Aktien und Anleihen, der grundsätzlichen Idee eines offenen Investmentvermögens, dem Funktionsprinzip sowie verschiedenen Arten der Preisermittlung.

Anlageklassen von Fonds in der Vorsorge-/Investmentberatung

06.05.2024

Die verschiedenen Anlageklassen offener Investmentvermögen stehen im Fokus dieses Seminars. Es zeigt den Teilnehmern u.a., wie sie offene Investmentvermögen anhand ihrer Bezeichnungen unterscheiden und einordnen können.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Gesamtrisikoindikator nach PRIIPS in der Vorsorge- und Investmentberatung

📅 07.05.2024

Welche Anlage eignet sich für welchen Anlegertypen? Das Seminar beleuchtet die Charakteristika unterschiedlicher Anlegertypen und vermittelt fundiertes Wissen rund um die von der Investmentgesellschaft zur Verfügung gestellten Produktinformationen.

Neues aus der bAV

📅 09.05.2024

In den letzten Jahren hat sich die Rechtsentwicklung in der bAV ständig beschleunigt. In diesem Webinar schauen wir uns neuere Entwicklungen z.B. der Rechtsprechung detailliert an und fragen uns auch, was neuere Urteile in der Praxis bedeuten. Damit ergänzt dieses Webinar die ständige Beobachtung und Lektüre von neueren Urteilen.

Grundlagen Fondspolice

📅 13.05.2024

Wie unterscheiden sich Fondspolices von einem Depot? Wie funktionieren Fonds (UCITS, Diversifikation, tägliche Preisfeststellung und Sondervermögen)? Was sind aktiv gemanagte Fonds und ETF? Welche regulatorische Sicherungsmechanismen sind in Fonds eingebaut?

Cyber-Versicherungen im Makleralltag

📅 13.05.2024

Die Kriminalität im Internet nimmt gefühlt immer mehr zu. Ist das Abschließen einer Cyber-Versicherung daher nur eine Modeerscheinung? Werden mobile Geräte, Computer und Maschinen zunehmend anfälliger für Cyberangriffe? Das Seminar vermittelt das wesentliche Fachwissen und behandelt organisatorische und technische Maßnahmen zur Informationssicherheit und klärt die eingangs gestellte Frage.

Grundlagen Kapitalanlagen

📅 20.05.2024

Die Kriminalität im Internet nimmt gefühlt immer mehr zu. Ist das Abschließen einer Cyber-Versicherung daher nur eine Modeerscheinung? Werden mobile Geräte, Computer und Maschinen zunehmend anfälliger für Cyberangriffe? Das Seminar vermittelt das wesentliche Fachwissen und behandelt organisatorische und technische Maßnahmen zur Informationssicherheit und klärt die eingangs gestellte Frage.

ETF & aktiv gemanagte Fonds

📅 20.05.2024

Was sind ETF in Abgrenzung zu aktiv gemanagten Fonds (Alpha, Beta, Tracking Error)? Was sind die Vorteile und Nachteile von ETF und aktiv gemanagten Fonds? Wann sind ETF sinnvoll in einer Fondspolice/Portfolio und wann sollte besser auf aktiv gemanagte Fonds zurückgegriffen werden?

Code of Conduct in der kundenorientierten Versicherungsvermittlung

📅 23.05.2024

Dieses Online-Seminar macht Sie in zwei Blöcken zu den Themen Kundenbeziehungen aufbauen und pflegen fit. Dabei geht es vordergründig um die Art und Weise, wie Sie im ersten Gespräch Ihre Interessenten zu Ihren Kunden machen und weniger um die Akquisition von Terminen. Sie erhalten zusätzlich wichtige Hinweise zu dem Thema Compliance. Dadurch können Sie sowohl rechtskonform als auch den Kundenerwartungen angepasst handeln.

Beratungsansätze Zielgruppe Hotellerie und Pensionen

📅 28.05.2024

Das Übernachtungsgewerbe ist kaum wie eine andere Branche von der aktuellen Pandemie betroffen. Gleichzeitig prognostizieren Experten dem Tourismus und dem Übernachtungsgewerbe in Deutschland einen nachhaltigen Wachstumstrend. In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen, wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden.

Beratungsansätze Zielgruppe Reithöfe und Pensionsbetriebe, Pferdesport

📅 28.05.2024

"Der Himmel befindet sich auf dem Rücken der Pferde" - ein altes Sprichwort ist auch in der heutigen Zeit unverändert aktuell. Ein Pferd zu besitzen ist für viele Privathaushalte Lebens Einstellung und für tausende Betriebe die Existenzgrundlage. Das Gut "Pferd" ist damit auch als Wirtschaftsfaktor nicht zu unterschätzen. In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden.

BAV bei Umstrukturierungen nach dem Umwandlungsgesetz

📅 30.05.2024

Das Seminar befasst sich mit den Vorgaben, welche bei der Umstrukturierung von Unternehmen im Hinblick auf die betriebliche Altersversorgung nach dem Umwandlungsgesetz gelten. Die typischen Aspekte werden anhand einer Checkliste von dem Referenten dargestellt und gemeinsam mit Ihnen besprochen, so dass Sie zukünftig mit dieser Checkliste auch in der Praxis agieren können.

Basiswissen Transportversicherung

📅 31.05.2024

Was passiert, wenn Waren beschädigt ihren Empfänger erreichen oder unterwegs vollständig verschwinden? Mit der Vermittlung der Grundlagen der Transportversicherung liefert das Seminar Antworten auf diese und viele weitere Fragen.

Hausverwalter im Kompositbereich richtig absichern

📅 31.05.2024

Die vielfältigen Aufgaben der Hausverwalter sind mit zahlreichen Risiken verbunden, die Haftpflicht und weitere Ansprüche nach sich ziehen können. Das Seminar vermittelt einen Überblick über die Möglichkeiten einer soliden Absicherung.

Juni

Sicherungsmodelle im Vergleich

📅 06.06.2024

Ob Gesellschafter Geschäftsführer Versorgung, Pensionen, Altersteilzeit oder Zeitwertkonten: alle Instrumente benötigen eine Insolvenzsicherung. Sie erfahren, welche Modelle die Praxis nutzt und wie sich unterscheiden.

Sachversicherungen für Vereine

📅 06.06.2024

In Deutschland gibt es über eine halbe Million Vereine, die von einem umfassenden Versicherungsschutz profitieren. Das Seminar klärt die wichtigsten Fragen rund um die Gruppenunfallversicherungen als auch um die Versicherungen für Vereinsheime und -einrichtungen.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Betriebsunterbrechungs- und Betriebsschließungsversicherungen

06.06.2024

Wie steht es in Zeiten der Pandemie um die Betriebsunterbrechungs- und -schließungsversicherungen? Das Online-Seminar beantwortet die wichtigsten Fragen rund um diese Versicherung und zeigt, wie sie erfolgreich in ein gutes Licht gerückt werden kann.

Beratungsansätze Zielgruppe Einzel- und Großhandel

10.06.2024

In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden. Darüber hinaus erhalten Sie einen vertrieblichen Ansatz, wie Sie Elemente des Riskmanagements nach ISO 31000 in Ihre Beratungspraxis integrieren können.

Maklerhaftung reduzieren – Durch richtige Darstellung des PKV-Standardtarifs

11.06.2024

Um den PKV-Standardtarif ranken sich verschiedene Mythen und Halbwahrheiten. Beispielsweise, dass keine Zusatzversicherung bestehen könne, oder dass Ärzte die Behandlung verweigerten. Aber ist das wirklich wahr? Wir klären die Zugangsvoraussetzungen sowie Bedingungen und sehen uns die Motivlage der PKV an.

Krankenversicherung – GKV-Lücken durch die Zusatz-KV schließen

12.06.2024

Da eine kompetente Beratung zu den Zusatztarifen der PKV nur mit einem tiefen Verständnis für das Sozialversicherungsrecht möglich ist, werden in diesem Seminar die Strukturen und die Möglichkeiten bzw. Lücken der gesetzlichen Krankenversicherung vermittelt. Im Fokus stehen dabei die Leistungsmöglichkeiten und Vorgehensweisen der Leistungserstattung der GKV in den Bereichen ambulante, stationäre und zahnärztliche Leistungen. Dieses Seminar liefert kompetentes Wissen für Ihren Beratungsalltag und zeigt Ihnen des Weiteren auch praktische Vertriebsansätze auf, die Lücken der gesetzlichen Krankenversicherung durch KV-Zusatzprodukten zu schließen.

Kfz-Versicherungen für Oldtimer, Youngtimer und Exoten

13.06.2024

Die Unterschiede in Bedingungenwerken von Versicherern stehen im Mittelpunkt dieses Online-Seminars, das den Teilnehmern umfassende Kenntnisse über Versicherungsrisiken und die Beratung ihrer Kunden mit seltenen Fahrzeugen vermittelt.

BAV vor Gericht

13.06.2024

Inhalt des Online-Seminars ist nicht die aktuelle Rechtsprechung zur betrieblichen Altersversorgung. Vielmehr werden anhand typischer Fallkonstellationen, welche immer wieder zu Rechtsstreitigkeiten im Zusammenhang mit der betrieblichen Altersversorgung führen, aus anwaltlicher Sicht, das arbeitsgerichtliche Verfahren sowie die Ausgangssituation für die Arbeitnehmer/Betriebsrentner und die Arbeitgeber dargestellt.

Neues aus der bAV

20.06.2024

In den letzten Jahren hat sich die Rechtsentwicklung in der bAV ständig beschleunigt. In diesem Webinar schauen wir uns neuere Entwicklungen z.B. der Rechtsprechung detailliert an und fragen uns auch, was neuere Urteile in der Praxis bedeuten. Damit ergänzt dieses Webinar die ständige Beobachtung und Lektüre von neueren Urteilen.

Fokus: GGF-Versorgung

26.06.2024

Die Hürden für die steuerliche Anerkennung von GGF-Versorgungszusagen sind hoch. Immer wieder gibt es neue Entwicklungen, die es in der Praxis zu beachten gilt. In der Webinar-Reihe werden Sie über neue Rechtsprechung, Verlautbarungen der Finanzverwaltung sowie aktuelle Erfahrungen aus der Praxis informiert.

Juli

Online-Seminar - Elektromobilität und die Kompositversicherungen

09.07.2024

Die Veränderung der Mobilität ist ein großer der gesellschaftlichen Zukunftstrends unserer Volkswirtschaft. Elektromobilität gilt dabei als ein zentraler Baustein eines nachhaltigen Verkehrskonzepts. Politisch ist vorgesehen, den Verbrennungsmotor mittelfristig komplett durch E-Antriebe zu ersetzen. Dieses Seminar greift diese Fragen auf und gibt Antworten aus der Praxis für die Praxis. Dabei dürfen ganzheitliche Beratungsansätze und weitere Zukunftstrends nicht fehlen.

Beratungsansätze Zielgruppe Transport und Logistik

09.07.2024

Im 21. Jahrhundert sind Unternehmen und Verbraucher gewohnt, Waren jederzeit verfügbar zu haben. Egal, ob als Kommissionslager, Versandlager oder einfach nur für den Transport von A nach B: dies bedeutet vor allem Bewegung und höchste Ansprüche an Mensch und Material. In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen, wie Ideen zur Sicherung von Fachkräften.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Wechselwirkung der bAV in Bezug auf die Grundrente

10.07.2024

Die Grundrente wurde eingeführt, um eine Erhöhung von Renten bei Personen mit mittleren und unteren Gehältern zu gewährleisten und somit eine Mindestsicherung gewährleisten. Die bAV hat bekanntermaßen auch das Ziel das Rentenniveau zu steigern. In welcher Wechselwirkung stehen jedoch die bAV und die Grundrente zueinander und welche Auswirkungen kann es positiv wie negativ in diesem speziellen Fall geben? Aber auch sonst gibt es allgemeine Wechselwirkungen mit und durch eine bAV, welche in diesem Online-Seminar besprochen werden.

Datenschutz in der Versicherungsvermittlung

16.07.2024

Die DSGVO und das Bundesdatenschutzgesetz bilden die Grundlagen für einen umfassenden Datenschutz im Sinne des Verbraucherschutzes. Das Seminar zeigt allgemein verständlich, was hierbei zu beachten ist, beleuchtet Auswirkungen auf den Maklerbetrieb und vermittelt einfache Lösungsansätze.

August

Fallstricke beim Wechsel der Haftpflichtversicherung

29.08.2024

Das Seminar befasst sich mit dem Wechsel einer bestehenden, zu einer neuen Haftpflichtversicherung und beleuchtet den Aspekt der Nachhaftung dabei ebenso, wie die Thematik der vorvertraglichen Umsätze.

Einstieg in die gewerbliche Haftpflichtversicherung

29.08.2024

Wie sieht eine optimale Haftpflichtversicherung im gewerblichen Bereich aus, und welche Grundbegriffe sollten dabei immer geläufig sein? Das Seminar zeigt den Teilnehmern, wie sie Gewerbetreibende mit der richtigen Haftpflichtversicherung versorgen.

September

Umdecken oder Tarifwechsel in der KV

04.09.2024

In vielen Fällen bringt ein Neugeschäft das Thema „Umdecken“ mit sich. Das Seminar vermittelt den Teilnehmern wertvolle Kenntnisse, um Haftungsrisiken zu reduzieren und sowohl Neu- als auch Bestandskunden einen umfassenden Mehrwert zu bieten.

Produkthaftpflicht kurz und knapp erläutert

04.09.2024

Eine knappe und präzise Vorstellung der Produkthaftpflichtversicherung: Das ist das Ziel dieses 90-minütigen Online-Seminars, das den Teilnehmenden die wichtigsten Aspekte vermittelt und Antworten auf oft gestellte Fragen liefert.

Vergleich verschiedener Auszeitmodelle

05.09.2024

Lebensphasenvorsorge ist das Gebot im Rahmen der neuen Arbeitswelt. Ob Pflege, Weiterbildung, Elternzeit, Sabbatical oder Vorruhestand. Alle Unternehmen stellen sich diesen Herausforderungen tagtäglich. Hier gilt es, die Rahmenbedingungen zu setzen, damit sowohl Arbeitgeber als auch Mitarbeiter*innen mit einem guten Gefühl diese Arbeit von morgen gemeinsam meistern.

Risikomanagement und Risk Engineering im Gewerbebereich

05.09.2024

Ein strukturiertes Risikomanagement und Risk Engineering im Gewerbebereich ist für Sie der erste Schritt, um für Ihre Kunden passende Versicherungslösungen zu finden. Führen Sie ein hochwertiges Riskmanagement bei Ihren Gewerbekunden durch. Erkennen, analysieren und minimieren Sie die Risiken und Gefahren und versichern Sie diese vollständig. Nutzen Sie dabei Hilfsmittel und z.B. eine Risikomatrix und liefern Sie ganzheitliche Lösungsansätze mit einem ganzheitlichen Risikomanagement.

Beitragsanpassung in der PKV

05.09.2024

Durch die regelmäßigen Beitragsanpassungen in der PKV zahlen Versicherte inzwischen oft um bis zu 40% höhere Beiträge. Das Seminar bespricht die Auswirkungen dieser Entwicklungen für Kunden und geht auch auf Haftungsrisiken ein.

CTA in der bAV

05.09.2024

Das Seminar befasst sich mit CTA-Modellen und den dazugehörigen, entsprechenden Vereinbarungen. Wann bedarf es einer zusätzlichen Absicherung (Abgrenzung zur Eintrittspflicht des Pensions-Sicherungsvereins (PSV)). Was ist aus arbeitsrechtlicher Sicht bei CTA-Modellen zu beachten. Zu dieser Thematik wird Ihnen in der Onlineveranstaltung ein Praxisfall vorgestellt und besprochen.

Beratungsansätze Zielgruppe Einzel- und Großhandel

09.09.2024

In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden. Darüber hinaus erhalten Sie einen vertrieblischen Ansatz, wie Sie Elemente des Riskmanagements nach ISO 31000 in Ihre Beratungspraxis integrieren können.

Private und gewerbliche Kfz-Versicherung

12.09.2024

Ein Überblick über das ganze Spektrum der Kfz-Versicherungen: Dieses Seminar vermittelt den Teilnehmern umfassende Kenntnisse über das einfache Haftpflicht- und Kaskogeschäft hinaus: Neben vielen spannenden Sondertemen geht es dabei auch auf die aktuellen Trends im Kfz-Geschäft ein und zeigt, wie aus dem Einstiegsgeschäft Kfz-Versicherung gute und belastbare Kundenbeziehungen entstehen können.

Mit dem Kfz-Geschäft zum Gesamtmandat

13.09.2024

In Zeiten des zunehmenden Wettbewerbs- und Kostendrucks bekommen Sie in diesem Seminar wertvolle Ansätze, um als Berater in Kundengesprächen gekonnt vom klassischen Türöffner „Kfz“ auf andere Versicherungssparten überleiten zu können. Basierend auf Fällen aus der Praxis erhalten Sie einen Überblick vom Kfz-Geschäft zu interessanten Cross-Selling-Impulsen. Bauen Sie mit den vermittelten fachlichen Hintergrundinformationen Ihren Wissens- und vor allem Wettbewerbsvorsprung weiter aus. Kommen Sie mit uns auf eine kurzweilige Reise und tauchen Sie ein in die Welt des Kfz-Geschäfts hin zu den gewerblichen Kompositversicherungen.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Kundenbetreuung und Kundenbindung in der Versicherungsvermittlung

16.09.2024

Das Seminar betrachtet die wichtigsten Aspekte rund um die Gestaltung und Festigung von Kund:innenbeziehungen. Anhand praktischer Beispiele vermittelt es den Teilnehmenden Strategien, um sowohl einfache als auch schwierige Kundschaft wirksam an sich zu binden.

Haftpflichtversicherung für Vereine

17.09.2024

Die Grundlagen der notwendigen Haftpflichtversicherungen für Vereine stehen im Fokus dieses Seminars, das einen Überblick über die Vereins- und Veranstaltungshaftpflichtversicherung, sowie die Vertrauensschaden- und Rechtsschutzversicherung bietet.

Risikoerfassung von Betriebshaftpflichtversicherungen

17.09.2024

Das Seminar zeigt den Teilnehmern, wie sie alle relevanten Daten für ein passendes Angebot einer allumfassenden Betriebshaftpflichtversicherung gleich im ersten Termin erfassen und dabei frühzeitig Deckungslücken und besondere Risiken erkennen.

Rechtsprechung in der privaten Sachversicherung

24.09.2024

Das Seminar befasst sich mit der Rechtsprechung zu aktuellen Fällen z. B. in der Hausrat- oder Unfallversicherung und vermittelt den Teilnehmenden neue Erkenntnisse, durch die sie ihre Kunden bestmöglich beraten können.

Risikoerfassung / Beweishilfen vor Schadeneintritt bei Privatkunden

24.09.2024

Die Entscheidung für eine Versicherung kann schnell gefällt werden, doch was passiert im Schadensfall? Das Seminar zeigt den Teilnehmern, wie Schadenfälle schnell abgewickelt werden und welchen Service sie ihrem Kunden anbieten können.

Oktober

Einführung in die Symptomatik des Sozialgesetzbuches

01.10.2024

Wer sich für die Aufgabe eines Rentenberaters bzw. einer Rentenberaterin interessiert, sollte gut vorbereitet in die Sachkunde-Lehrgänge starten können. Dazu gehört aber, sich schon im Vorfeld einen Überblick über das umfangreiche Sozialversicherungsrecht mit dem Schwerpunkt „gesetzliche Rentenversicherung“ zu machen. Im Wesentlichen geht es darum, die Wechselwirkungen zwischen den fachlich bedeutsamen Büchern des SGB zu kennen und zu verstehen. Mit diesem Online-Seminar erhalten Sie einen generellen Überblick über die Zusammenhänge sozialrechtlicher Vorschriften zu den Schwerpunkten Antragstellung, Anspruchsvoraussetzungen und Leistungserbringung.

Fokus: GGF-Versorgung

07.10.2024

Die Hürden für die steuerliche Anerkennung von GGF-Versorgungszusagen sind hoch. Immer wieder gibt es neue Entwicklungen, die es in der Praxis zu beachten gilt. In der Webinar-Reihe werden Sie über neue Rechtsprechung, Verlautbarungen der Finanzverwaltung sowie aktuelle Erfahrungen aus der Praxis informiert.

Geltendmachung von Ansprüchen

10.10.2024

Das Online-Seminar befasst sich mit der Frage, wann Ansprüche im Zusammenhang mit der betrieblichen Altersversorgung verfahren bzw. versorgen. Es werden sehr praxisnah, die typischen Fallkonstellationen dargestellt, besprochen und mit Ihnen diskutiert.

Sachversicherungen für Vereine

11.10.2024

In Deutschland gibt es über eine halbe Million Vereine, die von einem umfassenden Versicherungsschutz profitieren. Das Seminar klärt die wichtigsten Fragen rund um die Gruppenunfallversicherung als auch um die Versicherungen für Vereinsheime und -einrichtungen.

Betriebsunterbrechungs- und Betriebsschließungsversicherungen

11.10.2024

Wie steht es in Zeiten der Pandemie um die Betriebsunterbrechungs- und -schließungsversicherungen? Das Online-Seminar beantwortet die wichtigsten Fragen rund um diese Versicherung und zeigt, wie sie erfolgreich in ein gutes Licht gerückt werden kann.

Grundlagen Fondspolice

14.10.2024

Wie unterscheiden sich Fondspolice von einem Depot? Wie funktionieren Fonds (UCITS, Diversifikation, tägliche Preisfeststellung und Sondervermögen)? Was sind aktiv gemanagte Fonds und ETF? Welche regulatorische Sicherungsmechanismen sind in Fonds eingebaut?

Aktuelle Rechtsprechung in der Haftpflichtversicherung

14.10.2024

Das Seminar vermittelt wertvolles Wissen rund um die aktuelle Rechtsprechung und ermöglicht es den Teilnehmern, ihre Kunden bestmöglich zu beraten und auf eventuell entstehende Deckungslücken aufmerksam machen zu können.

Cyber-Versicherungen im Makleralltag

14.10.2024

Die Kriminalität im Internet nimmt gefühlt immer mehr zu. Ist das Abschließen einer Cyber-Versicherung daher nur eine Modeerscheinung? Werden mobile Geräte, Computer und Maschinen zunehmend anfälliger für Cyberangriffe? Das Seminar vermittelt das wesentliche Fachwissen und behandelt organisatorische und technische Maßnahmen zur Informationssicherheit und klärt die eingangs gestellte Frage.

Kfz-Versicherungen für Oldtimer, Youngtimer und Exoten

17.10.2024

Die Unterschiede in Bedingungswerken von Versicherern stehen im Mittelpunkt dieses Online-Seminars, das den Teilnehmern umfassende Kenntnisse über Versicherungsrisiken und die Beratung ihrer Kunden mit seltenen Fahrzeugen vermittelt.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Hausverwalter im Kompositbereich richtig absichern

17.10.2024

Die vielfältigen Aufgaben der Hausverwalter sind mit zahlreichen Risiken verbunden, die Haftpflicht und weitere Ansprüche nach sich ziehen können. Das Seminar vermittelt einen Überblick über die Möglichkeiten einer soliden Absicherung.

Betriebsunterbrechungsversicherungen - Wieso, weshalb, warum?

24.10.2024

Die grundsätzlichen Unterschiede von Betriebsunterbrechungsversicherungen für Firmen sind Gegenstand dieses Seminars, das einen Überblick über die kleine, mittlere und große Betriebsunterbrechungsversicherung, sowie weitere Sonderformen vermittelt. Auch wird erläutert, warum Betriebsunterbrechungsversicherungen für alle Unternehmen sinnvoll sind.

Gestaltung von Versorgungszusagen

24.10.2024

Das Online-Seminar befasst sich mit der inhaltlichen Gestaltung von Versorgungszusagen. Anhand einer Checkliste wird gemeinsam mit Ihnen erörtert, welche Regelungen bedacht bzw. getroffen werden sollten. Welche inhaltlichen Vorgaben gelten zum Beispiel für befristet beschäftigte Arbeitnehmer, Arbeitnehmer in Teilzeit und hinsichtlich der Begünstigung einzelner Arbeitnehmergruppen (Gleichbehandlungsgrundsatz).

Zielgruppe Regenerative und erneuerbare Energien

28.10.2024

Die Energiewende ist politisch entschieden, die Anzahl der Anlagen mit erneuerbaren Energien wird auch in den kommenden Jahren zunehmen. Der Betrieb solcher Anlagen stellt besondere Ansprüche an den Betreiber und ist oftmals mit einem hohen finanziellen Risiko verbunden. Je nach Anlagenart bietet der Markt entsprechende Produktlösungen. In diesem Online-Seminar erhalten Sie einen Überblick zur Beratung dieser speziellen Zielgruppe. Dabei dürfen auch Trends wie Elektromobilität und die Besonderheit ebenso wenig fehlen wie die Besonderheiten rund um Photovoltaik- und Biogasanlagen.

Ganzheitliche Versicherungsberatung in Anlehnung an ISO 31000

28.10.2024

Jedes Unternehmen ist unvermeidlich einer Vielzahl unterschiedlicher Risiken ausgesetzt. Ziel eines Riskmanagements ist, diese Risiken unternehmensspezifisch zu identifizieren, analysieren und zu bewerten. Erkannte und beurteilte Risiken sollen im Anschluss nach Möglichkeit vermieden, reduziert oder übertragen werden. In diesem Seminar lernen Sie den Riskmanagementprozess nach ISO 31000 kennen. Ausgehend von Fallbeispielen erhalten Sie zahlreiche Tipps und Tricks, wie Sie Ihre Beratungsnachhaltung optimieren und mit dem Riskmanagementansatz optimieren können.

Neues aus der bAV

30.10.2024

In den letzten Jahren hat sich die Rechtsentwicklung in der bAV ständig beschleunigt. In diesem Webinar schauen wir uns neuere Entwicklungen z.B. der Rechtsprechung detailliert an und fragen uns auch, was neuere Urteile in der Praxis bedeuten. Damit ergänzt dieses Webinar die ständige Beobachtung und Lektüre von neueren Urteilen.

Wissenswertes der Haus- und Grundbesitzerhaftpflicht

31.10.2024

Umfassendes Wissen rund um die Klientel der Immobilienbesitzer in Deutschland: Dieses Seminar vermittelt den Teilnehmern die wichtigsten Kenntnisse zur richtigen Absicherung und haftungssicheren Beratung dieser wichtigen Zielgruppe.

Beratungsansätze Handwerk und Bau

05.11.2024

Das Handwerk: einer der stärksten Wirtschaftszweige in Deutschland. Auch für die Versicherungswirtschaft ist die Zielgruppe hochattraktiv. In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen, wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden.

Aktien- und Rentenfonds in der Vorsorge-/ Investmentberatung

06.11.2024

Rund um die Thematik der offenen Investmentvermögen vermittelt das Seminar die wichtigsten Kenntnisse zu Aktien und Anleihen, der grundsätzlichen Idee eines offenen Investmentvermögens, dem Funktionsprinzip sowie verschiedenen Arten der Preisermittlung

Anlageklassen von Fonds in der Vorsorge-/ Investmentberatung

06.11.2024

Die verschiedenen Anlageklassen offener Investmentvermögen stehen im Fokus dieses Seminars. Es zeigt den Teilnehmern u.a., wie sie offene Investmentvermögen anhand ihrer Bezeichnungen unterscheiden und einordnen können.

Basisrisiken in Fonds in der Vorsorge-/ Investmentberatung

07.11.2024

Mit allen Kapitalanlagen sind allgemeine Risiken und Chancen verbunden. Dazu zählen insbesondere die Basisrisiken, die sich aus der Konjunktur, den Währungen und der Inflation ergeben. Darüber hinaus bestehen Markt-, Liquiditäts- und psychologische Risiken. Mit einer Anlage in Investmentfonds sind wiederum spezielle Risiken und Chancen verbunden. Nur: Wie erklären wir die Risiken und Chancen unseren Kunden auf eine so geschickte Art, dass diese sie auch als Chance wahrnehmen und bereit sind, die Risiken einzugehen?

November

Zielgruppen- und Deckungskonzepte Schwerpunkt Kompositversicherungen

05.11.2024

Erhöhen Sie Ihren Wettbewerbsvorsprung: In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick, wie Sie für Ihr Unternehmen Zielgruppen analysieren und exklusive Deckungskonzepte effektiv entwickeln können! Ziel des Seminars ist, Ihnen eine Grundlage für zukünftige Entscheidungen zur vertrieblichen Ausrichtung Ihres Unternehmens in Bezug auf Zielgruppen und Deckungskonzepte zu vermitteln. Dabei erhalten Sie Einblicke in die Arbeit und Erfahrungswerte langjähriger Profis für Zielgruppen und Deckungskonzepte. Der inhaltliche Fokus liegt auf Kompositversicherungen.



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Alpha, Beta und Sharpe-Ratio zur Beurteilung eines Fonds

07.11.2024

Mit allen Kapitalanlagen sind allgemeine Risiken und Chancen verbunden. Dieses Online-Seminar vermittelt nicht nur wichtiges Wissen zu den wesentlichen Basisrisiken, sondern geht darüber hinaus auch auf die Risikokennzahlen zur Beurteilung eines Fonds und die Risikokennzahlen Alpha und Beta, Sharpe- und Information-Ratio sowie das Upside- und Downside Capture-Ratio ein. Außerdem erfahren die Teilnehmer, wie sie ihren Kunden die Investition in Investmentfonds als Chance näherbringen.

Risikostreuung mit Fonds in der Vorsorge-/ Investmentberatung

07.11.2024

Welche Charakteristika ergeben sich, wenn Aktien und Anleihen in Investmentfonds verpackt werden? Lernen Sie in unserem Online-Seminar den Aufbau, Diversifikation, Einflussfaktoren von Aktien- und Rentenfonds.

Risikokennzahlen von Fonds in der Vorsorge-/ Investmentberatung

08.11.2024

Das Modul soll einen groben Überblick über Risikokennzahlen zur Beurteilung eines Fonds geben und die Risikokennzahlen Volatilität, Maximum Drawdown und Tracking Error vergleichsweise detailliert darstellen. Für die tägliche Beraterpraxis ist es sehr wertvoll, elegant die Risikokennzahlen in die Beratung einfließen zu lassen.

Risikokommunikation in der Vorsorge- und Investmentberatung

08.11.2024

Dieses Online-Seminar vermittelt den Teilnehmern auf praxisnahe Weise einige einfache und effektive Kommunikationskonzepte, durch die Anleger/innen Risiken als das wahrnehmen, was sie sind: Ein ganz normaler Teil des Lebens.

Risikokompetente Kunden in der Vorsorge- und Investmentberatung

08.11.2024

Dieses Online-Seminar liefert den Teilnehmern eine praxisnahe Anleitung zur Risikobereitschaft. Um Kunden zu risikokompetenten Anlegern zu erziehen, damit diese mit renditeorientierten Investment-Lösungen leichter ihre individuellen Altersvorsorgeziele erreichen.

Behavioral Finance

11.11.2024

Was ist Behavioral Finance und wie passt es in den Kontext der Beratung bei Altersvorsorge-Lösungen? Was sind typische Beurteilungsfehler: Verhaltenspsychologie des typischen Anlegers, Abneigung vor dem Bereuen und versunkene Kosten. Inwiefern sind Daumenregeln bei Investmententscheidungen sinnvoll? Wie können wir die kognitiven Verzerrungen überwinden?

Aktienmärkte und Erwartungen

11.11.2024

Aktienkurse werden neben Fundamentalwerten hauptsächlich von Zukunftserwartungen beeinflusst. Welche Indikatoren (ZEW, ifo etc.) wirken in welcher Form hierauf ein? Welchen Einfluss haben Umsatz- und Gewinnerwartungen auf zukünftige Aktienkurse (Dividenden-Diskontierungsmodell)

Übertragung von Versorgungsanwartschaften

14.11.2024

Das Online-Seminar befasst sich mit einem „Dauerbrenner“ im Bereich der betrieblichen Altersversorgung, der "Übertragung von Versorgungsanwartschaften auf der Grundlage des § 4 BetrAVG". Welche Möglichkeiten der Übertragung bestehen nach dem Gesetz? Welche Voraussetzungen müssen für eine wirksame Übertragung erfüllt sein? Worauf ist in der Praxis bei der Gestaltung zu achten? Auf diese und auf Ihre Fragen geht der Referent Herr RA Welsche in der Veranstaltung ausführlich ein.

Grundlagen Steuern in der Versicherungsvermittlung

15.11.2024

Ein solides Verständnis des deutschen Steuerrechts ist für die tägliche Arbeit von Allfinanzdienstleistern und Innendienstkräften wesentlich. Das Seminar gewährt den Teilnehmenden einen Einblick in die wichtigsten steuerlichen Themen.

Dividenden- Diskontierungsmodell

18.11.2024

Warum reagieren Aktienkurse mal stärker und mal schwächer auf Ankündigungen zu Veränderungen der Gewinnerwartungen? Welchen Einfluss haben Dividenden und Reinvestierungsquoten auf den Aktienkurs? Denken in Modellen: Wie kommen die täglichen Nachrichten in die Aktienkurse?

Anleihenbewertung

18.11.2024

Was ist die Zinsstrukturkurve und wie können Zentralbanken sie beeinflussen? Was ist der risikolose Zins und was sind Spreads und wie beeinflussen sie die Anleihekurse und Renditen? Wie wirken Zinsänderungen auf verschiedene Laufzeiten und unterschiedliche Anleihearten?

D&O-Versicherung

19.11.2024

Aktuell bieten mehr als 40 Versicherer Directors-and-Officers-Policen (D&O) zu unterschiedlichen Bedingungen an. Das Seminar vermittelt einen Überblick über die Grundstruktur und die wichtigsten Deckungsinhalte.

Nachhaltige (grüne) Kompo- sitversicherungen

21.11.2024

"Grüne Produkte" erfreuen sich vor allem im Bereich der Vorsorge immer größerer Beliebtheit. Doch wie sieht es im Bereich der Kompositversicherungen aus? Welche Produkte sind hier auf dem Markt, worauf sollte dabei geachtet werden und wie können Sachversicherungen und Haftpflichtversicherungen überhaupt grün sein? Antworten auf diese und viele weitere Fragen erhalten Sie in diesem Online-Seminar, das Sie mit den wichtigen Informationen rund um dieses aktuelle Thema ausstattet und es Ihnen so ermöglicht, Ihre Kunden künftig noch besser zu beraten.

Nachhaltigkeit im Versicherungs- und Finanzbetrieb

21.11.2024

Nachhaltigkeit ist in aller Munde. Auch der Versicherungs- und Finanzbetrieb ist hiervon betroffen. Dies bedeutet, dass auch Sie damit umgehen müssen! Was bedeutet dies für Sie in Ihren Kundengesprächen? Wie können Sie das Thema Nachhaltigkeit im Kompositbereich in Ihre Beratung integrieren? Ist dies ein schweres Unterfangen? Nein! Sie müssen nur erkennen, an welchen Stellen die Kompositversicherungen von der Thematik Nachhaltigkeit betroffen werden. Sie werden erkennen, in welchen Bereichen dies der Fall ist und wie Sie dies Wissen bei Ihren Kunden aktiv einbringen können. Nachhaltige Kompositversicherungen, vom Beratungsgespräch bis hin zu einem nachhaltigen Schadensmanagement!



EasyLearningIDD

Online-Weiterbildungen flexibel auswählen



Versicherungsmöglichkeiten von E-Bikes, E-Rollern und Pedelecs

📅 25.11.2024

E-Bikes, Pedelecs und E-Roller erfreuen sich in Deutschland zunehmender Beliebtheit. Doch wie sieht eine angemessene Absicherung aus und welche Schadensfälle können auftreten? Das Seminar klärt die wichtigsten Punkte.

Bauherren richtig absichern

📅 25.11.2024

Für Bauherren empfiehlt sich der Abschluss einer Vielzahl von Versicherungen. Das Seminar vermittelt den Teilnehmern wertvolle Kenntnisse rund um Versicherungen wie Rohbau-, Bauleistungs- oder Bauhelfer-Unfallversicherungen.

Elektromobilität und die Kompositversicherungen

📅 26.11.2024

Die Veränderung der Mobilität ist einer der großen gesellschaftlichen Zukunftstrends unserer Volkswirtschaft. Elektromobilität gilt dabei als ein zentraler Baustein eines nachhaltigen Verkehrskonzepts. Politisch ist vorgesehen, den Verbrennungsmotor mittelfristig komplett durch E-Antriebe zu ersetzen. Dieses Seminar greift diese Fragen auf und gibt Antworten aus der Praxis für die Praxis. Dabei dürfen natürlich ganzheitliche Beratungsansätze und weitere Zukunftstrends nicht fehlen.

Beratungsansätze Zielgruppe Transport und Logistik

📅 26.11.2024

Im 21. Jahrhundert sind Unternehmen und Verbraucher gewohnt, Waren jederzeit verfügbar zu haben. Egal ob als Kommissionslager, Versandlager oder einfach nur für den Transport von A nach B: dies bedeutet vor allem Bewegung und höchste Ansprüche an Mensch und Material. In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen, wie Ideen zur Sicherung von Fachkräften.

Dezember

Die Veranstalterhaftpflichtversicherung

📅 03.12.2024

Ob für den privaten oder gewerblichen Bereich: Das Seminar behandelt die Notwendigkeit von Veranstaltungshaftpflichtversicherungen – auch bei kleineren Firmen-, Vereins- oder Privatfeiern.

Datenschutz in der Versicherungsvermittlung

📅 04.12.2024

Die DSGVO und das Bundesdatenschutzgesetz bilden die Grundlagen für einen umfassenden Datenschutz im Sinne des Verbraucherschutzes. Das Seminar zeigt allgemein verständlich, was hierbei zu beachten ist, beleuchtet Auswirkungen auf den Maklerbetrieb und vermittelt einfache Lösungsansätze.

Zeitwertkonten und Rente

📅 05.12.2024

Welche Auswirkung hat die Hinzuverdienstgrenze auf die Arbeit während der Rente? Welche Rolle spielen dabei die Zeitwertkonten? Das Webinar gibt erste Ideen für eine Flexibilisierung des Renteneintritts sowie die Kombination von Arbeit und Rente. Denn 67 ist nur eine Zahl.

Beratungsansätze Zielgruppe Unternehmerleiter und Entscheider

📅 05.12.2024

In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden. Darüber hinaus erhalten Sie einen vertrieblichen Ansatz, wie Sie Elemente des Riskmanagements nach ISO 31000 in Ihre Beratungspraxis integrieren können.

Beratungsansätze Zielgruppe gehobenes Gewerbe und Industrie

📅 05.12.2024

In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zur ganzheitlichen Beratung der Zielgruppe und deren Besonderheiten. Dabei darf ein Überblick über relevante Sparten und zahlreiche Tricks aus der Praxis für die Praxis ebenso wenig fehlen wie Ideen zur langfristigen Bindung Ihrer Kunden. Darüber hinaus erhalten Sie einen vertrieblichen Ansatz, wie Sie Elemente des Riskmanagements nach ISO 31000 in Ihre Beratungspraxis integrieren können.

Haftung und Deckung bei Drohnenbesitz – neue Regelungen ab 2021

📅 09.12.2024

Bei der Anschaffung von Drohnen gibt es eine Vielzahl an Auflagen und Gesetzen zu beachten. Das Seminar vermittelt das Basiswissen rund um Vorschriften und Absicherungsmöglichkeiten für Privatpersonen und Gewerbetreibende.

Basiswissen Transportversicherung

📅 12.12.2024

Was passiert, wenn Waren beschädigt ihren Empfänger erreichen oder unterwegs vollständig verschwinden? Mit der Vermittlung der Grundlagen der Transportversicherung liefert das Seminar Antworten auf diese und viele weitere Fragen.

Umstrukturierung von kollektiven Versorgungszusagen

📅 12.12.2024

In diesem Onlineseminar wird Ihnen der typische Ablauf sowie eine Checkliste für die Umstrukturierung von kollektiven Versorgungszusagen vorgestellt. Anhand eines Praxisfalls erörtern Sie gemeinsam mit Ihrem Referenten, was bei der Umstrukturierung von kollektiven Versorgungszusagen (Betriebsvereinbarung) zu beachten ist. Die Schwerpunkte in dieser Onlineveranstaltung liegen in der Darstellung der Umstrukturierungsgrenzen. Es wird Ihnen eine Checkliste zu den Aspekten vorgestellt, welche notwendiger Weise zu berücksichtigen sind.

Einstieg in die Umwelthaftpflichtversicherung und Umweltschadenversicherung

📅 13.12.2024

Das Umweltrisiko ist ein bedeutender Risikofaktor für Unternehmen. Selbst die kleinsten Zwischenfälle können schnell weitreichende existenzielle Folgen erlangen. Lernen Sie in diesem Seminar den Versicherungsbedarf Ihrer Kund:innen und Verkaufsargumente im Bereich der Umwelthaftpflicht- und Umweltschadenversicherung kennen. Sie werden systematisch und prägnant über die relevanten Haftungsnormen sowie den Versicherungsschutz informiert.

Kontakt

Deutsche
Maklerakademie
(DMA)



Herr Michael Lippmann
Veranstaltungsmanager
[lippmann@
deutsche-makler-akademie.de](mailto:lippmann@deutsche-makler-akademie.de)
+49 921 788 954 - 664