

Presseinformation

## **DVA startet neue „Kompetenzpartner“-Reihe für spezialisierte Beratung in der Versicherungswirtschaft**

*München, 04.05.2026* – Steigende Produktkomplexität, wachsender Regulierungsdruck und veränderte Kundenerwartungen erhöhen den Bedarf an spezialisierter Fachkompetenz in der Versicherungswirtschaft. Die Deutsche Versicherungsakademie (DVA) reagiert darauf mit einer neuen Weiterbildungsreihe:

Mit den Programmen

**„Kompetenzpartner:in in betriebliche und private Vorsorge (DVA)“**,  
**„Kompetenzpartner:in in Gesundheit und Absicherung (DVA)“** sowie  
**„Kompetenzpartner:in in Financial Lines (DVA)“**

baut die Branchenakademie ihr Angebot gezielt in drei zentralen Kompetenzfeldern aus.

### **Zunehmende Spezialisierung im Beratungsalltag**

In vielen Bereichen zeigt sich, dass klassische Generalistenmodelle an Grenzen stoßen. Fachkräfte sehen sich zunehmend mit komplexen Anforderungen konfrontiert – sowohl in der Beratung als auch in der Risikobewertung.

So berichten Berater:innen im Firmenkundengeschäft von steigenden Anforderungen bei der Einordnung komplexer Haftungsrisiken und dem Wunsch, diese eigenständig und fundiert betreuen zu können.

Im Gesundheitsmarkt erschweren dynamische Entwicklungen und vielfältige Produktlandschaften die verständliche Vermittlung von Lösungen im Kundengespräch.

Auch im Vorsorgebereich wird die Verzahnung von betrieblicher und privater Absicherung zunehmend anspruchsvoll.

### **Praxisnahe Qualifizierung entlang realer Anforderungen**

Die neue Weiterbildungsreihe der DVA setzt gezielt an diesen Herausforderungen an. Im Fokus stehen praxisnahe Inhalte, konkrete Fallbeispiele und die direkte Übertragbarkeit in den beruflichen Alltag.

„Wir sehen in der Branche sehr deutlich, dass Fachkräfte nicht nur mehr Wissen benötigen, sondern vor allem mehr Sicherheit im Umgang mit komplexen Themen“, sagt **Victoria Durner, Produktreferentin bei der Deutschen Versicherungsakademie (DVA)**.

„Genau hier setzen wir mit der Kompetenzpartner-Reihe an: Wir verbinden fachliche Tiefe mit konkreten Anwendungssituationen aus der Praxis.“

Die Programme richten sich dabei bewusst an unterschiedliche Erfahrungsstufen – von Mitarbeitenden im Kompetenzaufbau bis hin zu erfahrenen Expert:innen, die ihre Expertise weiter vertiefen möchten.

### **Kompetenzaufbau als strategischer Faktor**

Neben der individuellen Weiterbildung adressiert die DVA mit der neuen Reihe auch die Anforderungen von Unternehmen.

„Spezialisierung wird zunehmend zu einem entscheidenden Wettbewerbsfaktor – sowohl für einzelne Beraterinnen und Berater als auch für ganze Organisationen“, so Victoria Durner weiter. „Unternehmen brauchen heute Mitarbeitende, die komplexe Themen sicher einordnen und eigenständig lösen können.“

### **Drei Programme, ein gemeinsames Ziel**

Die drei neuen Lehrgänge verfolgen ein gemeinsames Ziel: den systematischen Aufbau von Handlungssicherheit in komplexen Themenfeldern.

- **Vorsorge:** ganzheitliche Beratung über betriebliche und private Lösungen hinweg
- **Gesundheit & Absicherung:** fundierte Einordnung eines dynamischen Marktes
- **Financial Lines:** sichere Beratung bei komplexen Unternehmensrisiken

Mit der neuen Kompetenzpartner-Reihe stärkt die DVA damit gezielt die fachliche Spezialisierung in der Versicherungswirtschaft – und reagiert auf einen strukturellen Wandel, der die Branche nachhaltig prägt.

### **Weitere Informationen zu den Lehrgängen der neuen Kompetenzpartner-Reihe finden Interessierte unter:**

„Kompetenzpartner:in in betriebliche und private Vorsorge (DVA)“

<https://www.versicherungsakademie.de/seminar/kompetenzpartner-in-betriebliche-und-private-vorsorge-dva-v7686>

„Kompetenzpartner:in in Gesundheit und Absicherung (DVA)“

<https://www.versicherungsakademie.de/seminar/kompetenzpartner-in-gesundheit-und-absicherung-dva-v7685>

„Kompetenzpartner:in in Financial Lines (DVA)“

<https://www.versicherungsakademie.de/seminar/kompetenzpartner-in-financial-lines-dva-v7684>

## Über die DVA

Die Deutsche Versicherungsakademie (DVA) GmbH wurde von den drei Branchenverbänden (Gesamtverband der Deutschen Versicherungswirtschaft e.V. (GDV), Arbeitgeberverband der Versicherungsunternehmen in Deutschland e.V. (agv) und Berufsbildungswerk der Deutschen Versicherungswirtschaft (BWV) e.V.) gegründet und bündelt deren überbetriebliche Bildungsangebote. Sie versteht sich als branchenspezifischer Dienstleister für Versicherungs- und Finanzdienstleistungsunternehmen und ihre Partner.

Sie ist Partner im sogenannten Bildungsnetzwerk Versicherungswirtschaft. Hierzu gehören neben der DVA das Berufsbildungswerk der Deutschen Versicherungswirtschaft (BWV) e.V. und die regionalen Berufsbildungswerke der Deutschen Versicherungswirtschaft. Das Bildungsangebot der DVA umfasst Studiengänge, Seminare und Tagungen für Einzelpersonen und maßgefertigt für Unternehmen. Dabei bietet sie qualitätsgesicherte Abschlüsse und Bildungskonzepte und setzt innovative Lernmethoden ein.

Ausgewählte DVA-Zahlen:

- Jährlich rund: 21.000 Teilnehmerinnen und Teilnehmer
- 900 Absolventen:innen bei Lehr- und Studiengängen mit DVA Abschluss
- 300 Veranstaltungstermine für offen angebotene Bildungsangebote
- 350 maßgefertigte Inhouse-Projekte für Unternehmen

## Pressekontakt

Claudia Schröder  
Telefon 089 455547-751  
E-Mail: [claudia.schroeder@versicherungsakademie.de](mailto:claudia.schroeder@versicherungsakademie.de)

Deutsche Versicherungsakademie (DVA) GmbH | Arabellastraße 29 | 81925 München  
[www.versicherungsakademie.de](http://www.versicherungsakademie.de)